



IL BUSINESS ANGEL CLUB NETWORK ITALIA PER LO SVILUPPO DEI TERRITORI

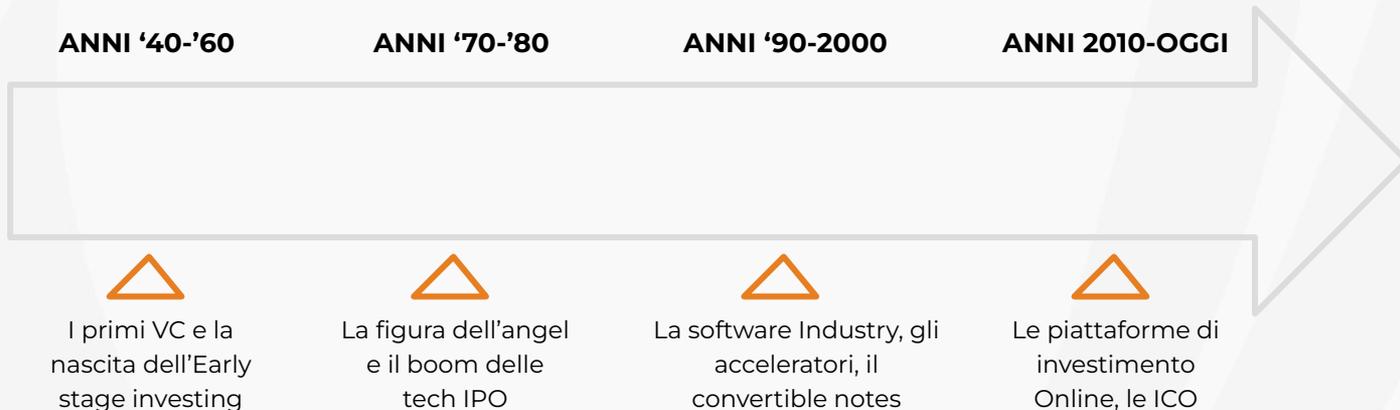
Persone con competenze, risorse finanziarie e rete, al servizio delle Imprese realizzando l'Open Innovation, una startup alla volta



Amerigo Marcelli - Founder e Direttore
Alberto Giusti - Founder e Presidente
Alessandro Immobile - Founder e Tesoriere

L'Early-Stage Investing ha vissuto nella breve storia cambiamenti positivi radicali guidati da 4 macro trend

Le ere dell'early stage investing



Macro Trend

1. Riduzione dei costi necessari per **avviare** un'impresa, con conseguente aumento del numero di startup
2. Riduzione dei costi necessari per **investire** in startup, con conseguente aumento del numero di investitori
3. Possibilità di **trasferimenti sempre più rapidi** di liquidità
4. Aumento del **capitale** complessivo investito in startup

Alcune suggestioni...

- Solo **1671** Business Angel censiti in Italia ad oggi.
Un numero ancora troppo piccolo, investire è alla portata di tutti con anche **1.000-5.000€** e sgravi fiscali per il **30-50%**!
- Il **70%** opera nel Nord Italia e solo il **4%** è al Sud o nelle Isole.
Non ci sono geografie di serie A e di serie B!
- Notoriamente i BA hanno una età media alta (**52 anni** tra i censiti del 2023).
Business Angel più giovani possono essere più aderenti alla conoscenza di nuove tecnologie esponenziali

Fonte



Alcune suggestioni...

L'INVESTIMENTO CINQUE ANNI FA

Prima exit per il Club degli Investitori, che esce dalla piattaforma assicurativa di Insoore

Il presidente Rocchietti: «Abbiamo remunerato i nostri investitori con risorse fresche per nuovi progetti»

di: Nicolò Fagone La Zita

Il gruppo di business angel era entrato nella startup nel 2016 e ora cede la sua partecipazione pari al 25% del totale delle quote

Publicato il 28 Mar 2023



INVESTIMENTI

Artmest e Winegrid, due exit per IAG

Home

f in X M E U

Le due operazioni che riguardano anche Doorway nel caso della startup portoghese, mostrano l'efficacia dei processi di investimento anche se in nessuno dei due casi sono stati resi noti i valori

- Le startup che trovano l'exit con il BAC sono in crescita **Insoore, Ultroneo, Artemest, Winegrid**... ma ancora poche (perché pochi sono i round fatti). Basta solo mettere in connessione le persone attorno a una comunità d'intenti!
- Sfide economiche globali (crisi, inflazione, guerre...) richiedono una guida d'esperienza per evitare che giovani startupper falliscano. Il Business Angel è una persona d'esperienza!
- Il Venture Capital è un business molto rischioso almeno il **70%** delle start-up finanziate fallisce. Per ottenere un **20x** sull'investimento garantendo ritorno complessivo del capitale investito, bisogna trovare le gemme e connetterle dove vi è assoluto bisogno di loro

La storia recente



Il perimetro d'azione della BAC Network

Ci proponiamo di:

-  **Favorire la cultura imprenditoriale** locale perché abbiamo già affrontato sfide d'impresa e conosciamo le barriere culturali
-  **Sviluppare il territorio e l'economia** per mezzo dell'innovazione, l'educazione e il coinvolgimento del tessuto imprenditoriale saranno le armi di conquista
-  **Colmare divario finanziario** nel fornire capitale a quelle aziende neonate che si trovano in una fase spesso iniziale (detta early stage) **fino ad accompagnarle lungo il percorso di crescita**, anche a scopo di ritorno sull'investimento e non solo filantropico

Il perimetro d'azione della BAC Network

Ci proponiamo di:

-  **Attrarre nuovi talenti e imprese** perché vedranno una filiera che le aiuta a nascere ed evolvere
-  Mettere in **connessione aziende con startup** innovative: diversificazione di investimenti e accesso a nuovi mercati
-  **Fare ecosistema** per permettere la naturale nascita di contenitori di sviluppo territoriale più ampi ai quali partecipare in qualità di BAC

Chi fa parte della BAC Network

Business Angel parte della nostra network sono:



- **Imprenditori di successo** che stanno ottenendo grandi risultati o hanno già compiuto una vendita della propria azienda
- **Top Manager o Manager Esecutivi** che ricoprono ruoli di responsabilità e con conoscenze sia verticali che trasversali sviluppate
- **Professionisti ed esperti** di diritto, finanza, tecnologia, marketing e vendite etc.
- **Investitori professionisti** e seriali con una storia di investimento in differenti aziende
- **Esperti di settori specifici** con profonda conoscenza delle logiche di mercato e produzione oltre che preziosa rete contatti
- **Persone e famiglie facoltose** con volontà di fare filantropia e diversificare i propri investimenti

Perchè decidono di prendervi parte...

- Individuare quelle gemme che permettono **grandi ritorni sugli investimenti**
- Volontà di **diversificare il proprio portfolio di investimenti**
- **Condividere il rischio** d'investimento **con altri esperti** investitori
- Vocazione e passione per l'innovazione che li spingono a **prendere parte ad idee rivoluzionarie e nuove**
- Spiccata volontà di **contribuire allo sviluppo dell'ecosistema imprenditoriale locale**
- Desiderio di **condividere la propria esperienza** influenzando positivamente la direzione strategica delle startup spesso rivivendo il "fare impresa"
- Avere impatto sulla società locale in senso filantropico per **lasciare un segno o una eredità**

Perchè decidono di prendervi parte...

- **Alimentare la propria rete contatti** creando opportunità per sé o altri
- Autorealizzazione grazie alla realizzazione di giovani imprenditori
- Portare startup per l'alta probabilità di exit verso aziende target
- Assolvere al compito suo o della propria azienda di **rappresentare e stimolare l'impresa e l'innovazione**
- **Ottenere riconoscimento e status** per aumentare la propria appetibilità a conoscenti, nuovi clienti o datori di lavoro
- **Essere un'ispirazione** per i propri pari
- **Potere confrontarsi** con altri agenti di innovazione e impresa
- Beneficiare del materiale formativo e informativo

Gli strumenti della BAC Network...



Uno **Sportello centralizzato di Analisi e Qualifica delle startup** che applicano su tutti i nostri canali online e offline: esso si focalizza sulle metriche di validazione, il team e lo storico delle persone, sull'attrito con le tendenze del mondo imprenditoriale, la scalabilità del modello di business e altro ancora. Il suo obiettivo: definire l'Investment Readiness Level e centro di smistamento alle iniziative di investimento dei BAC locali



Un **Service centralizzato** per portare a compimento gli investimenti in startup in qualunque modo essi avvengano



Una **Associazione nazionale** per una carta dei valori comune, una guida condivisa e un supporto continuativo centralizzato anche operativo oltre che direzionale: ad esempio l'intero stack tecnologico, i touchpoint online e la comunicazione restano centralizzati

Alcuni dati degli ultimi mesi di attività...

- **15 BAC** attivi
- **10 BAC** in attesa di partire
- **60+** eventi svolti
- **800+** iscritti nei Club
- **60** partecipanti per evento in media
- **300+** startup profilate

Team promotore



Amerigo Marcelli

Founder - Direttore

Movimentatore e Creatore di Ecosistemi, Founder e Direttore Generale BAC Network, Docente e Coordinatore, Business Angel



Alberto Giusti

Founder - Presidente

Business Angel, Presidente BAC Network, Imprenditore seriale, Figura di spicco nazionale nell'ambito Innovazione e Digitale



Alessandro Immobile Molaro

Founder - CFO

Founder - CFO

Business Angel, Tesoriere e CFO BAC Network, CEO Imment, Equity Partner Patrimone Cube

Contatti

Scrivi a amerigo.marcelli@bacnetwork.it

o chiama il **+39 3349965656** per maggiori informazioni



BUSINESS
ANGELS CLUB